

## OUTIL D'ÉVALUATION DE L'ENGAGEMENT

Il est probable que certains pays afficheront une synergie plus forte que d'autres entre le GFF et la lutte contre le paludisme. Au début du cycle de vie du GFF, il sera important de déterminer si et comment aborder ce secteur de manière substantielle. L'outil d'évaluation ci-dessous fournit un ensemble de questions stratégiques et pratiques qui permettront d'orienter l'engagement des programmes de lutte contre le paludisme

### Prendre la mesure du paysage

1. Quelles sont la structure et la composition actuelles de la Plateforme nationale ?

2. Quelles sont les priorités actuelles du GFF dans le pays (si elles sont définies/disponibles) ?

3. Qui est le/la Chargé(e) de liaison national(e) du GFF ?

4. Qui préside la Plateforme nationale du GFF ?

5. Qui est le Chef de l'équipe de travail GFF de la Banque mondiale ?

6. À quelle phase se trouve le GFF (élaboration des Dossiers d'investissement, priorisation, mise en œuvre) ?

7. Certaines activités liées au paludisme figurent-elles explicitement dans un Document d'évaluation de projet actif du GFF ?

## Identifier les opportunités potentielles

1. Quelles sont les activités non financées relatives au paludisme qui relèvent des « synergies GFF/paludisme » et qui pourraient faire l'objet d'un financement du GFF ?

## Identifier les canaux d'influence

1. Qui sont les principaux acteurs gouvernementaux qui influencent les décisions du GFF ?

2. Quelles sont les relations existantes avec le Ministère des Finances ?

3. Quelles données (déficits de financement des biens associés à la PEC-C, couverture du dépistage et du traitement pendant la grossesse, charge relative du paludisme par rapport au nombre total de cas traités par les ASC...) seraient les plus convaincantes dans le climat politique actuel ?

4. Qui participe aux réunions du GFF ? Ces personnes disposent-elles d'éléments de langage clairs et fondés sur des données concernant le paludisme ?

## Planifier des efforts de plaidoyer ciblés

1. À quels acteurs politiques de haut niveau et bien connectés le programme de lutte contre le paludisme a-t-il accès pour faire avancer les initiatives antipaludiques portées par le GFF ?

2. Quelles réunions doivent être organisées ?

3. Quels sont les efforts et le capital politique qu'il convient d'investir ?

4. Comment d'autres bailleurs de fond (p. ex. le Fonds mondial et la PMI) peuvent-ils aider le PNLN à promouvoir l'alignement et l'augmentation du financement en faveur des synergies en matière de lutte contre le paludisme ?

## Remarques